

# VENDEUR(EUSE)- MAGASINIER(ÈRE)

Distributeurs de matériaux de construction

#Qualité d'écoute et de conseil

#Sens de la vente

#Esprit d'équipe

#Gestion des stocks

#Connaissance des produits



 **DISTRIBUTEURS DE MATÉRIAUX  
DE CONSTRUCTION**

**COMPÉTENCES**

**> D'AVENIR**

  
**Constructyts**

  
**FDMC**

 **GOUVERNEMENT**  
*Liberté  
Égalité  
Fraternité*

## Un métier, toujours dans l'action



**Analyser** les besoins des clients, les conseiller au mieux pour conclure une vente



**Assurer** l'édition des documents commerciaux



**Réceptionner, ranger et gérer** les stocks de matériaux de construction livrés à l'agence



**Préparer** les commandes et les expéditions de matériaux



**Optimiser** la gestion des flux de matériaux

# Le métier de vendeur(euse)- magasinier(ère) en bref

**Un métier de challenge :** tu conseilles les clients et conclus les ventes

**Un métier d'organisation :** tu mets en valeur l'espace de vente et tu gères les stocks

**Un métier d'échange :** tu es en contact constant avec les clients et le reste de l'équipe

## Un métier qui peut t'emmener loin

Le vendeur(euse)-magasinier(ère) peut évoluer vers différents métiers de la famille commerciale : commercial(e) sédentaire, attaché(e) technico-commercial(e), responsable d'équipe commerciale ou logistique, ...

## Des avantages exclusifs

- Secteur en pleine croissance = emploi assuré
- Passerelles professionnelles pour évoluer
- Projets d'avenir innovants liés à la transition écologique
- Primes variables, prime de vacances, prime d'ancienneté



## Rejoins les équipes des distributeurs de matériaux !

Au cœur de la filière de la Construction, les distributeurs de matériaux vendent les produits destinés à bâtir et rénover l'habitat, mais aussi à approvisionner les chantiers. Ils assurent un rôle essentiel de conseil auprès des professionnels du BTP et du grand public, en proposant des solutions adaptées pour accélérer la transition énergétique.

## Les études et formations

NIVEAU BAC	<b>BAC PRO</b> Métiers du commerce Option A animation et gestion de l'espace commercial	<b>TITRE PROFESSIONNEL</b> Conseiller/conseillère de vente
	<b>BAC PRO</b> Métiers du commerce et de la vente Option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale	<b>BAC PRO</b> Logistique
NIVEAU CAP / BEP	<b>TITRE PROFESSIONNEL</b> Agent magasinier	<b>TITRE PROFESSIONNEL</b> Préparateur de commandes en entrepôt
	<b>CAP</b> Opérateur/opératrice logistique	

### Des formations

**sont accessibles en alternance !**

L'alternance, c'est à la fois une formation et un emploi rémunéré

1

Tu signes un contrat de travail  
qui te donne les mêmes droits  
que les salariés : salaire, congés,  
santé, transport, ...

2

Tu alternes des périodes  
de formation avec des périodes  
de mise en pratique en entreprise.

**Elle a choisi le métier  
de vendeur(euse)-magasinier(ère)**

J'oriente les clients  
sur les meilleurs  
choix de matériaux,  
mon conseil est  
essentiel ! ”

Cathy, 21 ans  
Vendeuse-magasinnière

**RENDEZ-VOUS  
SUR NOTRE SITE**



**WWW.AVENIR-DISTRIBUTEURS-CONSTRUCTION.FR**