



VENDEUR(EUSE)- MAGASINIER(ÈRE)

Distributeurs de matériaux de construction

- #Qualité d'écoute et de conseil
- #Sens de la vente #Esprit d'équipe
- #Gestion des stocks
- #Connaissance des produits



DISTRIBUTEURS DE MÉTIÉRAUX
DE CONSTRUCTION

COMPÉTENCES

> D'AVENIR



Un métier, toujours dans l'action



Analyser les besoins des clients, les conseiller au mieux pour conclure une vente



Assurer l'édition des documents commerciaux



Réceptionner, ranger et gérer les stocks de matériaux de construction livrés à l'agence



Préparer les commandes et les expéditions de matériaux



Optimiser la gestion des flux de matériaux

Le métier de vendeur(euse)- magasinier(ère)

en bref



Un métier de challenge : tu conseilles les clients et conclus les ventes

Un métier d'organisation : tu mets en valeur l'espace de vente et tu gères les stocks

Un métier d'échange : tu es en contact constant avec les clients et le reste de l'équipe

Un métier qui peut t'emmener loin

Le vendeur[euse]-magasinier[ère] peut évoluer vers différents métiers de la famille commerciale : commercial[e] sédentaire, attaché[e] technico-commercial[e], responsable d'équipe commerciale ou logistique, ...

Des avantages exclusifs

- Secteur en pleine croissance = emploi assuré
- Passerelles professionnelles pour évoluer
- Projets d'avenir innovants liés à la transition écologique
- Primes variables, prime de vacances, prime d'ancienneté



Rejoins les équipes des distributeurs de matériaux !

Au cœur de la filière de la Construction, les distributeurs de matériaux vendent les produits destinés à bâtir et rénover l'habitat, mais aussi à approvisionner les chantiers. Ils assurent un rôle essentiel de conseil auprès des professionnels du BTP et du grand public, en proposant des solutions adaptées pour accélérer la transition énergétique.

Les études et formations

NIVEAU BAC
NIVEAU CAP / BEP

BAC PRO

Métiers du commerce Option A
animation et gestion de l'espace
commercial

BAC PRO

Métiers du commerce et de la
vente Option B prospection
clientèle et valorisation de l'offre
commerciale

TITRE PROFESSIONNEL

Conseiller/conseillère de
vente

BAC PRO

Logistique

TITRE PROFESSIONNEL

Agent magasinier

CAP

Opérateur/opératrice logistique

TITRE PROFESSIONNEL

Préparateur de commandes
en entrepôt

Des formations

sont accessibles en alternance !

L'alternance, c'est à la fois une formation et un emploi rémunéré

1

Tu signes un contrat de travail
qui te donne les mêmes droits
que les salariés : salaire, congés,
santé, transport, ...

2

Tu alternes des périodes
de formation avec des périodes
de mise en pratique en entreprise.



Elle a choisi le métier
de vendeur(euse)-magasinier(ère)



J'oriente les clients sur les meilleurs choix de matériaux, mon conseil est essentiel !

Cathy, 21 ans
Vendeuse-magasinière

RENDEZ-VOUS
SUR NOTRE SITE



WWW.AVENIR-DISTRIBUTEURS-CONSTRUCTION.FR