



MANAGER D'ÉQUIPE COMMERCIALE

Distributeurs de matériaux de construction

- #Management #Leadership
- #Esprit d'initiative
- #Sens de la négociation
- #Qualité d'écoute et de conseil
- #Intérêt pour le numérique



DISTRIBUTEURS DE MATERIAUX
DE CONSTRUCTION

COMPÉTENCES

> D'AVENIR



GOUVERNEMENT
Liberté
Égalité
Fraternité

Un métier, toujours dans l'action



Définir, mettre en œuvre et animer la politique commerciale de l'agence



Encadrer les équipes et cordonner l'organisation de l'agence



Contrôler l'application des règles et procédures en relais du chef d'agence



Développer les compétences des collaborateurs et recruter les nouveaux talents



Mettre en œuvre la politique qualité, sécurité et environnement de l'entreprise

Le métier de manager d'équipe commerciale

en bref

Un métier de challenge : tu participes au développement du chiffre d'affaires de ton agence

Un métier d'organisation : tu supervises le suivi commercial de ton agence

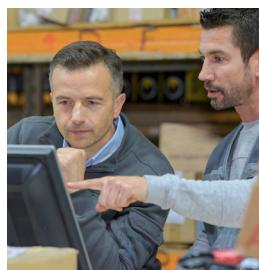
Un métier d'échange : tu manages et motives ton équipe

Un métier qui peut t'emmener loin

Le manager d'équipe commerciale peut évoluer vers différents métiers de la famille commerciale : chef(fe) d'agence, responsable de site/de secteur, ...

Des avantages exclusifs

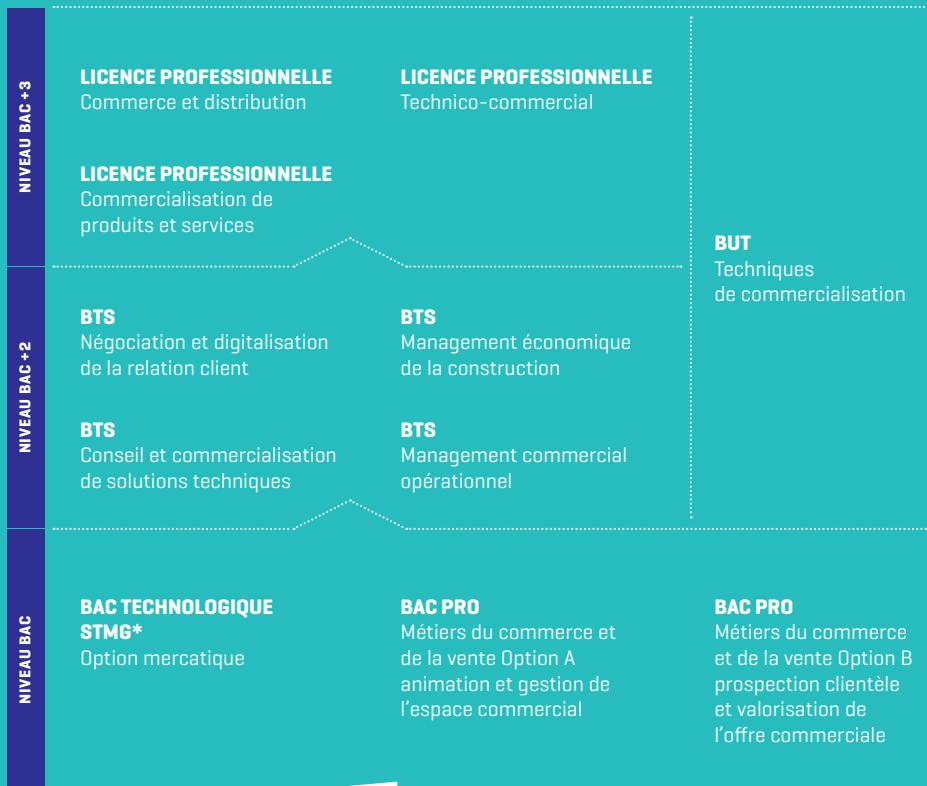
- Secteur en pleine croissance = emploi assuré
- Passerelles professionnelles pour évoluer
- Projets d'avenir innovants liés à la transition écologique
- Primes variables, prime de vacances, prime d'ancienneté



Rejoins les équipes des distributeurs de matériaux !

Au cœur de la filière de la Construction, les distributeurs de matériaux vendent les produits destinés à bâtir et rénover l'habitat, mais aussi à approvisionner les chantiers. Ils assurent un rôle essentiel de conseil auprès des professionnels du BTP et du grand public, en proposant des solutions adaptées pour accélérer la transition énergétique.

Les études et formations



Des formations

sont accessibles en alternance !

L'alternance, c'est à la fois une formation et un emploi rémunéré

* Ne se prépare pas en alternance.

1

Tu signes un contrat de travail qui te donne les mêmes droits que les salariés : salaire, congés, santé, transport, ...

2

Tu alternes des périodes de formation avec des périodes de mise en pratique en entreprise.

Elle a choisi le métier
de manager d'équipe commerciale

Je suis le point
d'ancrage
commercial des
équipes, véritable
bras droit du chef
d'agence !

Sonia, 26 ans
Manager d'équipe commerciale

RENDEZ-VOUS
SUR NOTRE SITE



WWW.AVENIR-DISTRIBUTEURS-CONSTRUCTION.FR