

# ATTACHÉ(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E)

Distributeurs de matériaux de construction

#Respect de l'environnement

#Qualité d'écoute et de conseil

#Esprit d'équipe

#Intérêt pour le numérique

#Sens de la négociation

#Mobilité



 **DISTRIBUTEURS DE MATÉRIAUX  
DE CONSTRUCTION**

**COMPÉTENCES**

**> D'AVENIR**

  
**Constructyts**

  
**FDMC**

 **GOVERNEMENT**  
*Liberté  
Égalité  
Fraternité*

## Un métier, toujours dans l'action



**Gérer** un portefeuille de clients et développer son réseau



**Identifier** les produits et services de construction les plus adaptés à chaque client



**Fournir** des conseils techniques appropriés pour optimiser la relation client



**Communiquer** avec les clients, partenaires et l'équipe de l'agence au quotidien



**Organiser** ses échanges et rendez-vous de manière autonome

# Le métier d'attaché(e) technico-commercial(e) en bref

**Un métier dynamique** : tu te déplaces beaucoup sur ton secteur  
**Un métier d'échange** : tu es en constante relation avec les clients  
**Un métier de challenge** : tu négocies et conclus les ventes

## Un métier qui peut t'emmener loin

L'attaché(e) technico-commercial(e) peut évoluer vers des postes de management : manager d'équipe commerciale, chef(fe) d'agence, responsable commercial(e) régional(e), directeur(trice) commercial(e), ...

## Des avantages exclusifs

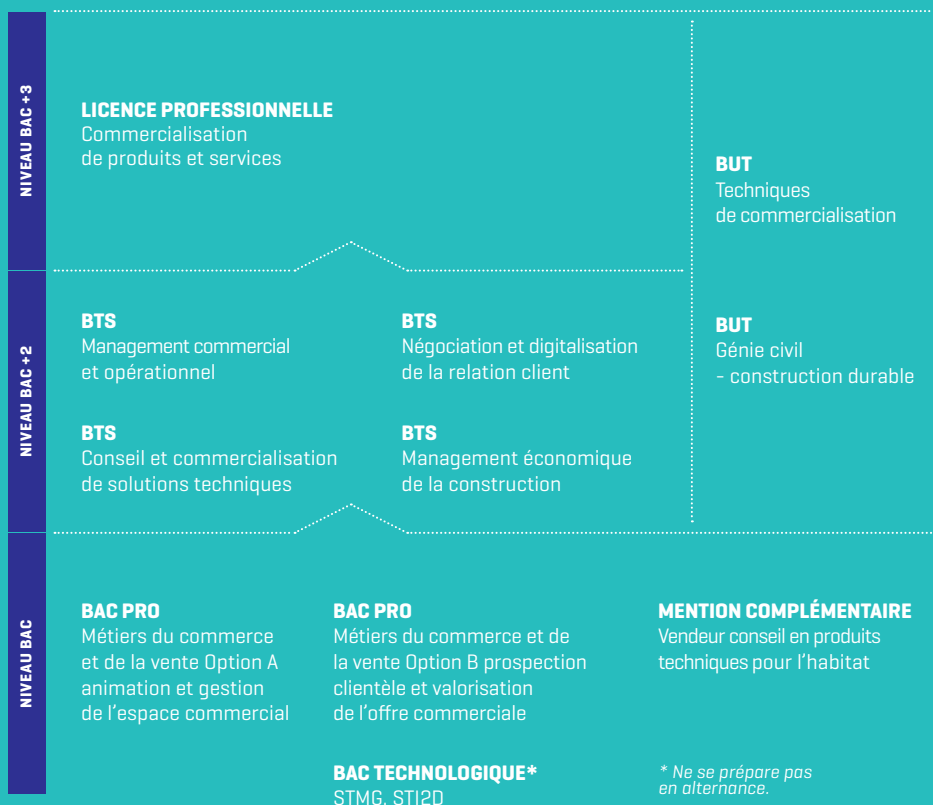
- Secteur en pleine croissance = emploi assuré
- Passerelles professionnelles pour évoluer
- Projets d'avenir innovants liés à la transition écologique
- Primes variables, prime de vacances, prime d'ancienneté
- Voiture de fonction
- Téléphone mobile et ordinateur portable
- Prise en charge des frais de repas et de déplacement



## Rejoins les équipes des distributeurs de matériaux !

Au cœur de la filière de la Construction, les distributeurs de matériaux vendent les produits destinés à bâtir et rénover l'habitat, mais aussi à approvisionner les chantiers. Ils assurent un rôle essentiel de conseil auprès des professionnels du BTP et du grand public, en proposant des solutions adaptées pour accélérer la transition énergétique.

## Les études et formations



## Des formations

**sont accessibles en alternance !**

L'alternance, c'est à la fois une formation et un emploi rémunéré

1

Tu signes un contrat de travail  
qui te donne les mêmes droits  
que les salariés : salaire, congés,  
santé, transport, ...

2

Tu alternes des périodes  
de formation avec des périodes  
de mise en pratique en entreprise.

## Elle a choisi le métier d'attaché(e) technico-commercial(e)

Grâce à ma  
connaissance  
technique des  
produits, je conseille  
régulièrement mes  
clients, c'est un vrai  
métier relationnel ! ”

Silvia, 22 ans  
Attachée technico-commerciale

**RENDEZ-VOUS  
SUR NOTRE SITE**



**WWW.AVENIR-DISTRIBUTEURS-CONSTRUCTION.FR**