



POEC  
**VENDEUR CONSEIL**

DÉPARTEMENT / BASSIN D'EMPLOI  
13

### Descriptif du métier :

- Analyser un projet et conseiller
- Découvrir les besoins d'un client
- Utiliser les procédures de gestion
- Communiquer avec les clients
- Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail d'équipe
- Répondre aux besoins des clients



### LA FORMATION S'ADRESSE À :

- Je suis dirigeant ou responsable RH au sein d'une entreprise des Travaux Publics et je rencontre des difficultés à recruter.
- J'ai besoin de former mon futur salarié avant de l'embaucher.
- Je recherche un salarié prêt à l'emploi.



### EN PRATIQUE

- **Lieu de formation** : Marseille
- **Dates de formation** : du 14/02/22 au 04/05/22
- **Durée de la formation** : 400h (57 jours)
  - Période en centre de formation : **295h ; 42 jours**
  - Période en entreprise : **105h ; 15 jours**
- **Stage en entreprise** : Du 28/03/22 au 15/04/22



### LES BÉNÉFICES

- **Un recrutement simplifié**  
Gagner du temps dans le processus de recrutement
- **Un profil adapté au besoin**  
Embaucher un collaborateur déjà formé au plus près du poste à pourvoir
- **Une action de formation ciblée**  
Bénéficier d'un dispositif spécifique, adapté à un métier



### PROGRAMME DE FORMATION

- Période d'intégration
- Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente :
  - Module bois
  - Mon marché, ma concurrence
  - Tenue et animation d'un espace de vente
- Vendre et conseiller le client en magasin
  - Spécificités de la vente
  - La relation client



### LA PRISE EN CHARGE

**Prise en charge** (directement auprès du prestataire de formation)

- **Coûts pédagogiques** : 100% de prise en charge
- **Durée maximale** : jusqu'à 400H

### CONTACT

**CONSTRUCTYTS** : Audrey PAOLI  
audrey.paoli@constructyts.fr - 06 72 91 29 39

**AFPA** : Mathieu CAPEL  
Mathieu.capel@afpa.fr - 06 43 42 23 21

